

Internationaler Einkauf – Professionelles Global Sourcing



Seminarinhalt

▶ **Global Sourcing – Eigenschaften und Standortvorteile Beschaffungsmärkte**

- Grundlagen und Besonderheiten von Niedriglohnländern
- Überblick über die Beschaffungsmärkte: China, Indien, Osteuropa und Russland
- Standortvorteile und Einsparpotenziale der Beschaffungsmärkte im Vergleich

▶ **Auswahl geeigneter Beschaffungsprodukte**

- Analyse der relevanten Preisfaktoren von Beschaffungsprodukten
- Ableitung geeigneter Strategien mithilfe des Global Sourcing
- Portfolios; Bewertung von Chancen und Risiken bei der internationalen Beschaffung

▶ **Lieferantenmanagement**

- Methoden der internationalen Lieferantenauswahl
- Kritische Faktoren der Lieferantenauswahl und -bewertung
- Vorgehensweisen für eine effiziente Lieferantenentwicklung
- Einkaufsorganisationen: Aufbau einer geeigneten Wertschöpfungskette

▶ **Effizientes Qualitätsmanagement**

- Erstellen "Global-Sourcing"-tauglicher Spezifikationen
- Bewertung von Qualitätsstandards im Vergleich der Beschaffungsmärkte
- Geeignete Maßnahmen der Qualitätssicherung vor Ort
- "Design-To-Low-Cost": Anpassung an vorhandene Wertschöpfungsstrukturen

▶ **Besonderheiten der Geschäftsanbahnung**

- Begrüßung, Bedeutung von Geschenken, Visitenkarten
- Kommunikationstechniken mit potenziellen Geschäftspartnern
- Ablauf einer professionellen Geschäftsanbahnung
- Kritische Erfolgsfaktoren / Checkliste für die Aufnahme von Geschäftsbeziehungen

▶ **Gesprächs- und Verhandlungsführung**

- Ablauf einer Verhandlung: Verhandlungsphasen
- Überblick über typische Verhandlungstaktiken und -muster
- Einsatz erprobter Verhandlungstechniken in China
- Professioneller Umgang mit Konfliktpotenzialen

▶ **Zusammenarbeit mit chinesischen Lieferanten**

- Organisationsstrukturen chinesischer Unternehmen
- Erfolgsfaktor 1: Lieferanten-Beziehungsmanagement
- Erfolgsfaktor 2: Preis- und Kostenanalyse (Kalkulation) von chinesischen Produkten
- Erfolgsfaktor 3: Ausgewählte Strategien im Umgang mit Produktpiraterie

Bitte beachten Sie: Die Chancen und Risiken eines professionellen Einkaufs in China, Indien oder Osteuropa finden je nach Teilnehmerinteresse Berücksichtigung

Referent

Daniel Dominghaus
VerhandlungsWerkstatt Köln

Seminarnummer

EK05

Termin und Ort

27./28.09.2018 in Frankfurt
am Main / Mercure Hotel
Frankfurt Kaiserhof

Teilnehmer

Einkaufsleiter, erfahrene Einkäufer / Beschaffer, die sich über das Grundlagenwissen hinaus mit aktuellen Themen, Methoden und Ansätzen des Global Sourcing auseinandersetzen möchten

Teilnehmerzahl

maximal 8 Personen

Methode

Abfrage von Erwartungen und Interessenschwerpunkten im Vorfeld, Vortrag, Diskussion, Einzel- und Gruppenarbeiten, praktische Übungen

Teilnahmegebühr

1.290 € zuzüglich MwSt.,
enthalten sind:

- Begrüßungskaffee
- Semindokumentation
- Arbeitsmittel
- Mittagmenü
- Tischgetränke
- Zertifikat

